

日本No.1のクロスボーダーM&Aプラットフォーム^(*) BIZITと 日本最大の独立系専門M&Aアドバイザリー会社のGCAが業務提携し、 世界中のM&Aを実行まで包括的に支援

日本No.1のクロスボーダーM&Aプラットフォームを展開する株式会社BIZIT（ビジット、本社：東京都港区、代表取締役CEO：丹野 裕介 以下 BIZIT）は、日本最大の独立系専門M&Aアドバイザリー会社のGCA株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役：渡辺 章博 以下 GCA）と業務提携契約を締結し、法人向け会員組織GCAクラブに対し、BIZITが運営するM&Aプラットフォーム「BIZIT M&A」の利用を通じた、世界中のM&A案件情報の提供とM&A業務のデジタルトランスフォーメーションに向けた協議を開始いたします。



◆業務提携締結の背景

BIZITは、日本No.1のグローバルM&Aプラットフォーム「BIZIT M&A」を運営するプラットフォーム運営会社です。創業以来、世界約160カ国・5,200社超のユーザーにご利用頂き、日本企業に対するM&A情報のソーシング支援を行ってきました。また、地方銀行様等との連携を通じ、1,000を超える日本企業ユーザーにサービスをご活用頂いております。

現在、コロナウイルスに端を発した経営不安により日本国内のみならず海外からのM&Aに関する情報提供が急増しております。また同時に、こうした外部環境の変化を事業機会と捉え、積極的に買収検討を実施する日本企業からのご相談も増加しています。

こうした日本企業の想いに応えるべく、プラットフォームとしての情報提供に止まらない、M&Aの実行、その後のPMIを含めた支援力向上の必要性を感じていました。

GCAは、M&A領域のデジタルトランスフォーメーションによる情報収集・情報提供の効率化を検討しており、相互の強みを活かし、課題を補完することで、より一層M&Aを通じた日本企業の発展に貢献する体制を構築できることから業務提携契約の締結に至りました。

今後は、情報提供のみに止まらず、グローバルでもトップティアのM&AファームであるGCAとの連携を通じ、情報提供から実行までのM&Aプロセスを包括的に支援していきます。

◆業務提携の内容

提携内容の第一弾としてGCAの運営する会員組織「GCAクラブ」の会員に対し、BIZIT M&Aの利用を通じた国内外の案件ソーシングを実施いたします。

M&Aによる事業拡大意欲が強いGCAクラブ会員に対しての情報提供を通じて実績を積み上げた後、双方のネットワークを活用し、サービス提供範囲拡大を検討していきます。

GCAの強固なリレーションをベースに、BIZIT M&Aの持つ世界中の案件情報からベストマッチの案件情報を迅速により多くのM&Aを検討する日本企業に届けられる状態を目指し、今後も提携による取り組みを加速させていきます。

◆提携による取り組み第一弾のイメージ



◆株式会社BIZITについて

株式会社BIZITは、2019年8月「挑戦をカルチャーに」をVISIONに掲げる株式会社Tryfundsからスピンアウトし設立。

世界約160カ国5,200社のユーザーが利用する日本最大級のグローバルM&Aプラットフォーム「BIZIT M&A」を運営しており、日本企業の海外展開及びM&Aを支援している。

住所：東京都港区芝3-1-14 芝公園阪神ビル5階

代表取締役：丹野 裕介

資本金：2億9,544万円（資本準備金含む:2020年6月現在）

主な事業内容：1. WEBプラットフォーム「BIZIT M&A」の運営

2. M&Aオリジネーションサポート

3. 企業間パートナーシップ・アライアンスサポート

URL：<https://ma.biz-it.co/?locale=ja>（サービスサイト）

◆GCAについて

G C A株式会社は、2004年4月「For Client's Best Interest」を経営理念に日本で創業し、現在グローバルに展開する独立系専門M&Aアドバイザリーファーム（東証一部 2174）。

オフィスは世界14カ国25拠点に約400名のM&Aプロフェッショナルを有し、日本企業による国内および米国、欧州、アジア地域などの海外におけるM&A案件を支援している。

住所：東京都千代田区丸の内1-11-1 パシフィックセンチュリープレイス丸の内30階

代表取締役：渡辺 章博

主な事業内容：M&A（合併、買収）、事業承継、戦略・PMIコンサルティング、財務税務デューデリジェンス、スタートアップ企業の資金調達支援等、クライアントのM&Aを一貫してサポート

URL：<https://www.gcaglobal.co.jp/>